Łódź, dnia 17 listopada 2021 r.

PMIV.0441.11.3.2021

Zapytanie ofertowe

Sporządzenie analizy due diligence dla startupów ubiegających się o wsparcie w ramach pilotażu funduszu współinwestycyjnego CE-Connector ACIF oraz doradztwo w zakresie formalno-prawnym przeprowadzanych inwestycji

Definicje:

CE-CONNECTOR ACIF – model wsparcia startupów w ramach akcji pilotażowej przeprowadzanych przez partnerów projektu CE-Connector, zakładający inwestycję w startup ze strony parterów publicznych oraz aniołów biznesu. Akcja pilotażowa zostanie przeprowadzona w każdym regionie tworzącym partnerstwo CE-Connector.

Ceconnector.eu – witryna internetowa stanowiąca narzędzie rejestracji dla startupów ubiegających się o wsparcie w ramach projektu CE-Connector.

Główny Anioł Biznesu – pełni rolę wiodącą, gdy w transakcji inwestycyjnej w ramach akcji pilotażowej CE-CONNECTOR ACIF bierze udział kilku aniołów biznesu, którzy pomagają w negocjowaniu prywatnej umowy inwestycyjnej ze startupem.

Grupa Aniołów Biznesu – minimum trzech aniołów biznesu zaangażowanych w transakcję inwestycyjną w startup w ramach akcji pilotażowej CE-CONNECTOR ACIF

Moderator – partner operacyjny w projekcie CE-Connector będący koordynatorem inwestycji w ramach akcji pilotażowej CE-CONNECTOR ACIF. Moderator będzie m.in. wskazywał startup dla którego przeprowadzona zostanie analiza due dilligence.

Partner publiczny – instytucja zapewniająca wsparcie publiczne dla startupu w formie finansowej lub rzeczowej.

Partnerstwo CE-Connector – podmioty realizujące projekt CE-Connector oraz akcję pilotażową CE-CONNECTOR ACIF. Partnerstwo CE-Connector tworzą: DEX Innovation Centre (Czechy), Optimizacja, Zagreb Innovation Centre (Chorwacja), P-Invent, Hungarian Foundation For Enterprise Promotion (Węgry), Centrum Wspierania Biznesu “Connect”, Województwo Łódzkie (Polska), Bogatin, Technology Park Ljubljana (Słowenia), Automotive Engineering Network, Miasto Karlsruhe (Niemcy).

Startup – w rozumieniu niniejszego opisu przedmiotu zamówienia jest to podmiot ubiegający się o wsparcie w ramach projektu CE-Connector, który musi spełniać łącznie poniższe warunki:

a) posiadać siedzibę na terenie województwa łódzkiego zgodnie z wpisem do Centralnej Ewidencji Działalności Gospodarczej i prowadzić działalność gospodarczą nie dłużej niż 5 lat od dnia zarejestrowania na stronie ceconnector.eu lub być osobą zamieszkującą województwo łódzkie w rozumieniu przepisów Kodeksu Cywilnego zamierzającą rozpocząć prowadzenie działalności gospodarczej na terenie województwa łódzkiego;
b) prowadzić działalność gospodarczą lub zamierzać prowadzić działalność gospodarczą w ramach następujących regionalnych specjalizacji województwa łódzkiego (RIS): branża medyczna (w tym medycyna uzdrowiskowa), farmacja, kosmetyki, innowacyjne rolnictwo i przetwórstwo rolno-spożywcze, informatyka i telekomunikacja;
c) przesłać swoje zgłoszenie na stronie ceconnector.eu/startups.

Zapytanie ofertowe dotyczy projektu „Tworzenie wiedzy i powiązań między aniołami biznesu i sektorem publicznym w ekosystemach terytorialnych w celu wypełnienia luki finansowej dla innowacyjnych startupów” CE-Connector, współfinansowanego w wysokości 85% ze środków Unii Europejskiej w ramach programu Interreg Europa Środkowa

Wsparcie publiczne – finansowanie w formie dotacji finansowych, niskooprocentowanych pożyczek, bonów rozwojowych, itp. lub wsparcie rzeczowe w postaci szkoleń, usług doradczych, usług inkubatorów przedsiębiorczości, praktycznych i edukacyjnych programów warsztatowych dotyczących prowadzenia i rozwijania startupu, najmu powierzchni biurowej na korzystnych warunkach oraz bezpłatnej przestrzeni co-workingowej.

1. Wstęp

Startupy stanowią kluczowy element rozwoju innowacji na świecie. Mimo rosnącej dostępności różnych form finansowania młodych, ambitnych firm wciąż istnieje zauważalna luka finansowa między kapitałem pochodzącym ze środków tzw. 3F („founders" - założyciele, „family" - rodzina, „friends" - przyjaciele) a środkami stanowiącymi kapitał wysokiego ryzyka (Venture Capital). Projekt CE-Connector ma na celu zniwelowanie ww. luki.

Ideą CE-Connector jest skupianie inwestorów prywatnych oraz instytucje publiczne oferujące wsparcie finansowe lub rzeczowe młodym, rozwijającym się firmom. Taka struktura pozwala na zminimalizowanie ryzyka związanego z inwestycją a także, dzięki zaangażowaniu środków publicznych otwiera nowe możliwości pozyskiwania środków finansowych lub wsparcia rzeczowego.

2. Fundusze Współinwestycyjne Angel Co-Investment Funds (ACIFs)

2.1 ANGEL CO-INVESTMENT FUNDS

Fundusze współinwestycyjne ANGEL CO-INVESTMENT FUNDS (ACIFs) to specyficzne schematy finansowe publicznych funduszy współinwestycyjnych prowadzonych przez rząd, odnoszące znaczące sukcesy głównie w Wielkiej Brytanii. Fundusze te posiadają dedykowaną strukturę prawną, głównie przyjmują postać inwestycyjnych spółek celowych (Ang. Special Purpose Wehicle – SPV), w których udziałowcem jest najczęściej jedna instytucja publiczna, w pełni kontrolująca działalność funduszu (mianuje radę doradców/radę nadzorczą, zarząd, radę inwestycyjną), a także zapewniająca 100% finansowania jego działalności. Rzadziej jest to grupa dwóch lub więcej instytucji publicznych, a jeszcze rzadziej jedna lub więcej instytucja publiczna wraz z prywatnymi dostawcami kapitału (bank, VC, itp.).

Aniołowie Biznesu zapewniają w ramach ACIF prywatne środki inwestycyjne i efektywne wykorzystanie środków publicznych, przy czym nie przystępują do samego funduszu, lecz inwestują na zasadzie ad hoc, jako współinwestorzy. Na czele grupy Aniołów stoi Główny Anioł Biznesu.

Z prawnego punktu widzenia transakcja jest zorganizowana jako umowa współinwestycyjna dotycząca inwestycji w konkretny start-up pomiędzy Aniołami Biznesu, podczas gdy Główny Anioł Biznesu reprezentuje grupę. Umowa ta obejmuje zwykle tylko jedną inwestycję. Następnie podpisywana jest umowa współinwestycyjna pomiędzy Głównym Aniołem Biznesu a ACIF, która obejmuje również tylko jedną wspólną inwestycję w jedno działanie.

Fundusze współinwestycyjne ACIF zazwyczaj nie pozyskują pieniędzy na rynku. Działają ze środków publicznych i dlatego kierują się zasadami dotyczącymi finansów publicznych.

2.2 CE-CONNECTOR ACIF

Struktura CE-CONNECTOR ACIF została stworzona dla ekosystemu Europy Środkowej. W fazie pilotażowej działalność funduszu jest współfinansowana ze środków Unii Europejskiej, co pozwala partnerom projektu na opracowanie struktury niezbędnej do jego wdrożenia na tym

obszarze. Partnerzy zaangażowani w CE-CONNECTOR ACIF - określani tutaj jako Moderatorzy - będą animatorami współpracy inwestycyjnej i przyszłych inwestycji CE-CONNECTOR ACIF. Decyzje inwestycyjne CE-CONNECTOR ACIF będą udostępniane publicznie, jak zwykle w przypadku funduszy ACIF, z uwagi na zaangażowanie sektora publicznego. Partnerzy ze sfery publicznej będą korzystać z instrumentów finansowych (lub innego rodzaju narzędzi do wniesienia wkładu rzeczowego), które są już dostępne.

Poszczególne inwestycje w ramach CE-CONNECTOR ACIF będą współfinansowane przez grupy minimum 3 aniołów biznesu. Oczekuje się, że grupy te będą inwestować w startupy, współpracujące z partnerami ze sfery publicznej.

Moderatorzy będą pełnić rolę animatorów inwestycji w ramach ACIF i współpracy publiczno-prywatnej, współpracując z Partnerami publicznymi i Grupami Aniołów Biznesu, ponadto, mogą również występować w roli Głównego Anioła Biznesu.

2.3 Sposób realizacji pilotażu CE-CONNECTOR ACIF

CE-CONNECTOR ACIF łączy prywatnych inwestorów – aniołów biznesu, ze wsparciem instytucji publicznych w celu współinwestowania w startupy w ramach inwestycji o wartości co najmniej 75 000,00 EUR.

Poszczególne etapy procesu inwestycyjnego:

- W celu włączenia się w działania pilotażowej rundy inwestycyjnej w ramach Funduszu współinwestycyjnego CE-CONNECTOR ACIF, wszyscy wnioskodawcy muszą złożyć wniosek za pośrednictwem formularza zgłoszeń, dostępnego na stronie internetowej ceconnector.eu. Następnie, wnioski zostaną sprawdzone pod względem formalnym;
- Wnioski umieszczone będą w jednej bazie danych. Raz w miesiącu, grupa Moderatorów będzie dokonywać przeglądu zgłoszeń i określać ich status jako „pasywny" lub „aktywny". Dla start-upów „aktywnych", dopasowywane będą instrumenty wsparcia publicznego oraz Aniołowie Biznesu. Start-upy „pasywne" pozostaną w bazie danych, ponieważ w przyszłości mogą zainteresować inwestorów. W przypadku takiego zainteresowania, status startupu zmieni się na „aktywny";
- W przypadku „aktywnych" zgłoszeń, Moderatorzy zbierają więcej dodatkowych informacji w celu przedstawienia ich oferty Aniołom Biznesu oraz wykonania badania *due diligence* (w tym biznesplanu, określenia statusu własności intelektualnej, spełnienia kryteriów inwestycji publicznych, prawnych warunków inwestycji), jak również przygotowania propozycji wkładu publicznego (rzeczowego i/lub finansowego), dostępnego dla danego startupu. Działanie to powinno zostać wykonane w ciągu 1 m-ca;
- Moderatorzy ułatwiają łączenie Aniołów Biznesu i startupów, m. in. poprzez prezentacje startupów podczas regularnych spotkań „Demo Days". W przypadku zainteresowania inwestycją, podpisywane jest Memorandum inwestycyjne. W przypadku braku zainteresowania inwestycją w ciągu 1 miesiąca, status start-upu w bazie danych zmienia się na „pasywny";
- Po podpisaniu Listu intencyjnego (Memorandum inwestycyjnego), Główny Anioł Biznesu negocjuje ze startupem i przedstawia istotne warunki umowy;
- Główny Anioł Biznesu ogłasza otwarte zaproszenie dla innych inwestorów w celu dołączenia do inwestycji. Zaproszenie określa termin (np. 5-10 dni roboczych), w którym inni inwestorzy mogą wyrazić chęć współinwestowania. W przypadku nie osiągnięcia wymaganej minimalnej wartości inwestycji, procedura może zostać powtórzona lub stać się „pasywna";
- Inwestorzy podpisują umowę inwestycyjną, zwykle w formie umowy pożyczki zamiennej. Wspar-

cie CE-CONNECTOR ACIF może dotyczyć np. dostarczenia wzorów takich umów;

- Przedstawiana jest umowa w sprawie zaangażowania publicznego ze startupem;
- Zgodnie z Memorandum inwestycyjnym rola Moderatorów w procesie zawierania transakcji kończy się wraz z podpisaniem obu umów;
- W następnej rundzie inwestycyjnej pożyczka zamienna jest przekształcana na udział w kapitale własnym za pomocą umowy sprzedaży udziałów. Jest to część działań CE-CONNECTOR ACIF w zakresie zarządzania portfelem;
- Moderatorzy dostarczają dokumenty pomocnicze, które mogą pomóc Aniołowi Biznesu w przeprowadzeniu badania *due diligence* oraz przeprowadzeniu procedury zawarcia umowy.

3. Przedmiot zamówienia

Przedmiot zamówienia składa się z dwóch części:
- analizy (lub analiz) due diligence starupów biorących udział w akcji pilotażowej CE-CONNECTOR ACIF,
- analizy (lub analiz) formalno-prawnych inwestycji w ramach akcji pilotażowej CE-CONNECTOR ACIF.

3.1 Analiza due diligence

Przedmiotem zamówienia jest sporządzenie analizy due diligence dla startupów ubiegających się o wsparcie w ramach akcji pilotażowej CE-CONNECTOR ACIF. W ramach zamówienia Wykonawca wykona od 1 do 3 analiz, pod warunkiem wyrażenia przez Głównego Anioła Biznesu chęci inwestycji w dane startupy. W przypadku braku takiego zainteresowania, Wykonawca nie wykona żadnej analizy due diligence.

Analiza pokrywać będzie następujące obszary działalności startupu:

A. Podstawowe informacje o firmie:
- nazwa firmy,
- siedziba firmy,
- rok założenia firmy,
- dane właściciela/właścicieli,
- informacje o założycielach firmy oraz członkach zespołu (cv)
- liczba zatrudnionych (z uwzględnieniem rodzaju umowy),
- branża (czy firma działa w ramach jednej regionalnej specjalizacji określonej w definicji),
- dane kontaktowe.

B. Informacje o ofercie:
- opis produktu/usługi (tzw. pitch),
- określenie unikalnej cechy oferty (ang. „usp – unique selling proposition”),
- określenie słabych stron produktu (tzw. „pain points”) i sposobu ich wyeliminowania,
- czy produkt jest dostępny na rynku,
- wielkość rynku dla oferowanego produktu,
- konkurenci na rynku,
- skalowalność produktu,
- potencjał wejścia na rynek międzynarodowy,
- opis trakcji produktu.

C. Strategię rozwoju firmy i produktu:
- opisanie modelu biznesowego, który firma stosuje lub do którego dąży,

Zapytanie ofertowe dotyczy projektu „Tworzenie wiedzy i powiązań między aniołami biznesu i sektorem publicznym w ekosystemach terytorialnych w celu wypełnienia luki finansowej dla innowacyjnych startupów” CE-Connector, współfinansowanego w wysokości 85% ze środków Unii Europejskiej w ramach programu Interreg Europa Środkowa

- jak firma zamierza wejść na rynek lub rozwijać swoją obecność na rynku (główni klienci, kanały dystrybucji, itp.),
- jaki jest główny strategiczny cel firmy.

D. Sytuacja finansowa firmy:
- pozyskanie danych ze sprawozdań finansowych,
- czy został sporządzony plan finansowy,
- informacje o zawartych umowach finansowych (pożyczki, kredyty, rundy inwestycyjne, inne zobowiązania wobec osób trzecich, itp.).

E. Ocena prawna i własność intelektualna:
- prezentacja aktywów firmy i określenie, czy firma jest ich właścicielem,
- czy firma ma zobowiązania warunkowe (postępowania sądowe, egzekucyjne, administracyjne, kontrolne, podatkowe, roszczenia patentowe lub inne),
- czy działalność firmy jest regulowana (jakie zezwolenia i licencje posiada firma),
- czy firma zaczęła rejestrować swoją własność intelektualną (jaka własność intelektualna jest chroniona i w jaki sposób),
- czy istnieją jakiekolwiek prawa własności intelektualnej osób trzecich do firmy i czy wszyscy obecni i byli pracownicy firmy oraz partnerzy zawarli umowy zawierające klauzulę przeniesienia własności intelektualnej.

F. Sprawy akcjonariuszy:
- czy firma oferuje ochronę swoim akcjonariuszom,
- czy istnieją opcje wystawione lub przyznane akcjonariuszom lub pracownikom.

H. Ocena wyjścia (opcjonalnie):
- czy firma posiada strategię wyjścia.

I. Kwalifikowalność firmy do instrumentów wsparcia publicznego[1]:
- oczekiwana przez firmę forma wsparcia publicznego,
- analiza firmy pod kątem dostępnych form wsparcia publicznego (w przypadku braku adekwatnych instrumentów wsparcia w województwie łódzkim, przedstawienie oferty z innych źródeł, np. środków Narodowego Centrum Badań i Rozwoju, Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości itp.)

3.2 Analizy formalno-prawne inwestycji

Przedmiotem zamówienia jest sporządzenie analizy (lub analiz) formalno-prawnych inwestycji realizowanych w ramach akcji pilotażowej CE-CONNECTOR ACIF. Wykonawca wykona od 1 do 3 analiz, pod warunkiem zakończenia procesu inwestycyjnego w ramach akcji pilotażowej CE-CONNECTOR ACIF. W przypadku braku zakończenia procesu inwestycyjnego, Wykonawca nie wykona żadnej analizy.

Analiza pokrywać będzie następujące obszary:

A. Sektory podlegające wykluczeniu

Analiza wykaże, czy startup objęty inwestycją w ramach akcji pilotażowej CE-CONNECTOR ACIF należy do sektorów podlegających wykluczeniu. Startup objęty inwestycją nie może działać w niżej wymienionych sektorach:

a) **Nielegalna działalność gospodarcza.** Wszelka produkcja, handel lub inna działalność, która jest nielegalna w świetle przepisów prawa lub regulacji obowiązujących w kraju, w którym taka produkcja, handel lub działalność ma miejsce.
b) **Tytoń i destylowane napoje alkoholowe.** Produkcja i handel tytoniem lub destylowanymi napojami alkoholowymi oraz produktami pochodnymi.

[1] Punkt ten jest opcjonalny w przypadku startupu, który posiada już wsparcie publiczne w wymaganej wielkości 25% całości inwestycji, które zostało udzielone nie wcześniej niż 1 września 2020 roku

c) **Produkcja i handel bronią i amunicją.** Finansowanie produkcji i handlu bronią i amunicją wszelkiego rodzaju. Ograniczenie to nie ma zastosowania w zakresie, w jakim działania takie stanowią część lub uzupełnienie wyraźnie określonych polityk Unii Europejskiej.
d) **Kasyna.** Kasyna i przedsiębiorstwa równoważne.
e) **Ograniczenia w sektorze IT.** Badania, rozwój lub zastosowania techniczne związane z elektronicznymi programami lub rozwiązaniami dotyczącymi danych, które:
   - wspierają jakąkolwiek działalność zaliczaną do sektorów podlegających wykluczeniu, o których mowa w pkt a)-d) powyżej;
   - dotyczą gier hazardowych w Internecie i kasyn online lub pornografii.
   - są przeznaczone do umożliwienia nielegalnego wchodzenia do elektronicznych sieci danych lub pobierania danych elektronicznych.
f) **Ograniczenia dotyczące sektora Life Science.** W przypadku udzielania wsparcia w zakresie finansowania badań, rozwoju lub zastosowań technicznych związanych z:
   - klonowaniem ludzi do celów badawczych lub terapeutycznych; lub
   - organizmami modyfikowanymi genetycznie ("GMO").

B. Wymagane dokumenty związane z inwestycją w ramach akcji pilotażowej CE-CONNECTOR ACIF

Analiza w tym obszarze ma na celu wskazanie, czy proces inwestycyjny uwzględnia wszystkie wymagane w ramach akcji pilotażowej CE-CONNECTOR ACIF umowy, tj.:

a) **Umowa w sprawie zaangażowania publicznego.** Umowa potwierdzająca udział środków publicznych w inwestycji w ramach akcji pilotażowej CE-CONNECTOR ACIF. Umowa powinna zostać zawarta między instytucją zapewniającą wsparcie publiczne a startupem w okresie od 1 września 2020 r. do 31 marca 2023 r.
b) **Umowa partnerstwa.** Niniejsza umowa tworzy partnerstwo pomiędzy Grupą Aniołów Biznesu a Moderatorem przy jednoczesnym wyznaczeniu Głównego Anioła Biznesu. Powinna zostać zawarta przed zawarciem Umowy inwestycyjnej.
c) **Umowa inwestycyjna.** Umowa określająca główne warunki wsparcia danego startupu w celu pomocy mu w dalszym rozwoju, jak również warunki nabywania udziałów w przypadku udanej inwestycji. Jej stronami są: Moderator jako koordynator inwestycji w ramach akcji pilotażowej CE-CONNECTOR ACIF, Grupa Aniołów Biznesu jako inwestorzy (reprezentowani przez Głównego Anioła Biznesu) oraz startup. Umowa ta zostanie zawarta po Umowie partnerstwa.
d) **Umowa sprzedaży udziałów (ang. Share Purchase Agrement – SPA).** Podpisanie niniejszej umowy jest ostatnim etapem całego procesu inwestycyjnego. Umowa zostanie zawarta po spełnieniu wszystkich warunków określonych w Umowie inwestycyjnej, tj. w przypadku udanych inwestycji. Jej celem jest pozyskanie udziałów w startupie. Strony umowy zostaną ustalone już w warunkach Umowy Inwestycyjnej.

C. Kryteria inwestycyjne

Analiza ma na celu wykazanie, czy dana inwestycja w ramach akcji pilotażowej CE-CONNECTOR ACIF spełnia kryteria inwestycyjne na poziomie międzyregionalnym oraz regionalnym.

C.1 Kryteria inwestycyjne na poziomie międzyregionalnym:

a) startup zarejestrowany na terytorium CE-Connector[2] w momencie inwestycji;
b) startup we wczesnej fazie rozwoju (przed inwestycją venture capital);

[2] Terytorium CE-Connector obejmuje państwa należące do partnerstwa projektu CE-Connector, tj. Czechy, Polskę, Niemcy, Węgry, Chorwację oraz Słowenię

Zapytanie ofertowe dotyczy projektu „Tworzenie wiedzy i powiązań między aniołami biznesu i sektorem publicznym w ekosystemach terytorialnych w celu wypełnienia luki finansowej dla innowacyjnych startupów" CE-Connector, współfinansowanego w wysokości 85% ze środków Unii Europejskiej w ramach programu Interreg Europa Środkowa

c) wymagana wielkość inwestycji: 75 000 - 1 000 000 EUR (w tym zarówno wsparcie publiczne, jak i prywatne inwestycje aniołów biznesu);
d) startup nie działa w ramach sektorów podlegających wykluczeniu (pkt 3.2.A)
e) startup ma potencjał wysokiego popytu i może się łatwo skalować (wielkość rynku jest wystarczająco duża i rośnie);
f) sektory, w ramach którego działa startup w ciągu ostatnich 5 lat doświadczył co najmniej jednego wyjścia z inwestycji o wysokiej wartości (100 mln EUR lub więcej).

C.2 Kryteria inwestycyjne na poziomie regionalnym:

a) startup prowadzi działalność gospodarczą w ramach następujących regionalnych specjalizacji województwa łódzkiego (RIS): branża medyczna (w tym medycyna uzdrowiskowa), farmacja, kosmetyki, innowacyjne rolnictwo i przetwórstwo rolno-spożywcze, informatyka i telekomunikacja;
b) startup posiada siedzibę na terenie województwa łódzkiego zgodnie z wpisem do Centralnej Ewidencji Działalności Gospodarczej i prowadzi działalność gospodarczą nie dłużej niż 5 lat od dnia zarejestrowania na stronie ceconnector.eu;
c) startup ma podpisaną umowę w sprawie zaangażowania publicznego w wysokości minimum 25% całej inwestycji w ramach akcji pilotażowej CE-CONNECTOR ACIF;
d) inwestycja w startup zainteresowana jest Grupa Aniołów Biznesu (składająca się z minimum 3 aniołów biznesu w tym Głównego Anioła Biznesu);
e) startup został poddany analizie due diligence (według załącznika nr 1 do niniejszego opisu przedmiotu zamówienia)

4. Cel zamówienia

4.1. Opracowane analizy due diligence ma na celu przyśpieszenie procesu inwestycyjnego poprzez dostarczenie inwestorom prywatnym szczegółowych informacji na temat danego startupu a także przedstawienie dostępnych na dzień sporządzania analizy instrumentów publicznych z terenu województwa łódzkiego[3], z których dany startup może skorzystać.

4.2. Analiza formalno-prawna inwestycji w ramach akcji pilotażowej CE-CONNECTOR ACIF ma na celu stwierdzenie, czy proces inwestycyjny w przebiegł zgodnie z prawem oraz założeniami projektu CE-Connector.

5. Szczegóły zamówienia

5.1.
a) Analiza (lub analizy) due diligence będzie sporządzona na formularzu stanowiącym załącznik nr 2 do niniejszego opisu przedmiotu zamówienia w terminie do 40 dni od wskazania Wykonawcy przez Zamawiającego startupu mającego być przedmiotem analizy.
b) Analiza sporządzona będzie w języku polskim i angielskim.
c) Analiza due diligence dla każdego startupu zostanie przekazana Zamawiającemu (za pośrednictwem Zamawiającego) w formie papierowej (podpisana przez osobę lub osoby sporządzające analizę) oraz elektronicznej w formie pliku pdf.

5.2.
a) Analiza (lub analizy) formalno-prawne inwestycji będzie sporządzona w formie pisemnego raportu stwierdzającego zgodność inwestycji z założeniami akcji pilotażowej CE-CONNECTOR ACIF lub wskazującej obszar w jakim dana inwestycja była niezgodna z założeniami akcji pilotażowej CE-CONNECTOR ACIF.

[3] W przypadku braku takich instrumentów na terenie województwa łódzkiego, przedstawione zostaną możliwe formy wsparcia publicznego oferowane przez podmioty działające na terenie całej Polski

b) Analiza zostanie sporządzona niezwłocznie po podpisaniu umowy inwestycyjnej między Grupą Aniołów Biznesu a startupem ubiegającym się o wsparcie w ramach akcji pilotażowej CE-CONNECTOR ACIF.
c) Analiza sporządzona będzie w języku polskim i angielskim.
d) Raport z analizy każdej inwestycji zostanie przekazana Zamawiającemu w formie papierowej (podpisany przez osobę lub osoby sporządzające raport) oraz elektronicznej w formie pliku pdf.

6. Kryteria wyboru najkorzystniejszej oferty

Zamawiający przy wyborze najkorzystniejszej oferty będzie kierował się następującymi kryteriami:

Cena brutto analizy due diligence (CADD) – 40%
Cena brutto analizy formalno-prawnej inwestycji (CAFP) – 20%
Doświadczenie zespołu (D) – 40%

6.1. W ramach kryterium „cena brutto analizy due diligence", oferta z najniższą ceną brutto za wykonanie jednej analizy due dilligence otrzyma 40 punktów.

6.2. W ramach kryterium „cena brutto analizy prawnej inwestycji", oferta z najniższą ceną brutto za wykonanie jednej analizy prawnej inwestycji otrzyma 20 punktów.

6.3. W ramach kryterium „doświadczenie zespołu" wskazuje się dwa podkryteria:

6.3.1. Podkryterium 1 – Prawnik, posiadający doświadczenie w przygotowywaniu badań due diligence prawnych – punkty będą przyznawane jeśli wskazana osoba wykaże, że była autorem bądź współautorem analizy w zakresie badań due diligence, które miały za cel np.:
- ocenę, czy przedsięwzięcie ma charakter rynkowy,
- analizę czy podmiot miałby szansę uzyskać finansowanie na rynku kapitałowym,
- ocenę, czy podmiot byłby w stanie przetrwać na ryku bez udziału środków publicznych,
- badanie wpływu na konkurencję rynku wewnętrznego Unii Europejskiej.

Zamawiający przyzna następującą liczbę punktów:
1) 10 punktów – jeżeli wskazana osoba jest autorem lub współautorem 1 analizy w zakresie prawnych badan due diligence o tematyce wskazanej w pkt 6.3.1,
2) 20 punktów – jeżeli wskazana osoba jest autorem lub współautorem 2 lub więcej analiz w zakresie prawnych badan due diligence o tematyce wskazanej w pkt 6.3.1.

Osoba wskazana przez Wykonawcę w podkryterium 6.3.1. odpowiedzialna będzie za sporządzenie analizy (lub analiz) due diligence startupu (ów) oraz analizy (lub analiz) formalno-prawnych inwestycji w ramach akcji pilotażowej CE-CONNECTOR ACIF.

6.3.2. Podkryterium 2 – Finansista/analityk biznesowy, posiadający doświadczenie w przygotowywaniu badań due diligence finansowych – punkty będą przyznawane jeśli wskazana osoba wykaże, że była autorem lub współautorem analizy, która miała za cel np.:
- oszacowanie planowanego zwrotu z inwestycji,
- opinię dotyczącą perspektyw ekonomicznych spółki, uwzględniającą w szczególności sytuację sektora, na którym istnieje dana spółka, która jest przedmiotem analizy, w tym konkurencji na rynku,
- ocenę, czy wsparcie uzyskane na podstawie rozpatrywanego wniosku jest wystarczające do osiągnięcia zakładanych w biznesplanie celów, czy też konieczne będzie późniejsze dodatkowe wsparcie finansowe.

Zapytanie ofertowe dotyczy projektu „Tworzenie wiedzy i powiązań między aniołami biznesu i sektorem publicznym w ekosystemach terytorialnych w celu wypełnienia luki finansowej dla innowacyjnych startupów" CE-Connector, współfinansowanego w wysokości 85% ze środków Unii Europejskiej w ramach programu Interreg Europa Środkowa

Zamawiający przyzna następującą liczbę punktów:
1) 10 punktów – jeżeli wskazana osoba jest autorem lub współautorem 1 badania due diligence finansowego, o tematyce wskazanej w pkt 6.3.2,
2) 20 punktów – jeżeli wskazana osoba jest autorem lub współautorem 2 lub więcej badań due diligence finansowego, o tematyce wskazanej w pkt 6.3.2.

Osoba wskazana przez Wykonawcę w podkryterium 6.3.2. odpowiedzialna będzie za sporządzenie analizy (lub analiz) due diligence startupu (ów) w ramach akcji pilotażowej CE-CONNECTOR ACIF.

Nie wskazanie przez Wykonawcę osób spełniających kryteria określone w pkt 6.3.1 oraz 6.3.2 skutkować będzie odrzuceniem i nierozpatrywaniem oferty.

Ostateczna ocena ofert zostanie obliczona według wzoru:
Cena oferty = CADD + CAFP + D

Zapytanie ofertowe dotyczy projektu „Tworzenie wiedzy i powiązań między aniołami biznesu i sektorem publicznym w ekosystemach terytorialnych w celu wypełnienia luki finansowej dla innowacyjnych startupów" CE-Connector, współfinansowanego w wysokości 85% ze środków Unii Europejskiej w ramach programu Interreg Europa Środkowa